

一起犬瘟热的诊治

曾庆伦¹ 覃萍²

1.广西壮族自治区融水县动物疫病预防控制中心,广西融水 545300;

2.广西壮族自治区三江动物疫病预防控制中心,广西三江 545500

犬瘟热是由犬瘟热病毒引起的犬科动物的一种急性、高度接触性传染病,死亡率高,是危害犬类的重要疫病之一。笔者在从事兽医工作中经常遇到此病,现将 2014 年 3 月就诊的 1 例犬瘟热具体诊疗情况报告如下。

1 发病情况

金毛犬,11 月龄,体重 19 kg,在出现食欲减退、体温升高(40.2 ℃)、眼有脓性分泌物、流稀薄的鼻涕等症状时,犬主将其带到当地兽药店进行治疗,兽药店以感冒发烧等普通病进行处理,用抗生素和降温药治疗,当日眼部脓性分泌物和鼻分泌物明显减少、体温降到 38.8 ℃,但第 2 天发现该犬体温反复升高、眼脓性分泌物和鼻分泌物增多,治疗 5 d 后上述症状反复出现且没有好转的迹象。

2 临床症状

笔者临诊发现,患犬精神沉郁,食欲废绝,体温升高至 40.2 ℃,流泪、眼结膜发红、眼睛有脓性分泌物、眼睑周围有红色的小疱疹,鼻镜发干,鼻有脓性分泌物,粪便为黑色。

3 实验室检查

采用犬瘟热病毒检测试纸卡进行检测。用棉签取眼鼻分泌物、唾液、粪便等,放入样品管中充分搅匀后取上清液,等量逐滴滴入卡盒样品孔中 3~4 滴,10 min 后判定结果,结果为阳性。

4 诊断

根据发病情况、临床症状及实验室检查结果,

确诊为犬瘟热。

5 治疗

针对犬瘟热的特点,采取病原疗法和对症疗法相结合的方法进行治疗。

1)中合毒素。注射用基因工程犬瘟热抑制蛋白(20 万~40 万 IU/kg 体重)和注射用重组犬 α 干扰素(500 万 IU),肌肉注射,1 次/d,连用 5 d。

2)抗病毒。利巴韦林(10~15 mg/kg 体重)和双黄连注射液(20~40 mL),2 次/d,配合静脉输液和肌肉注射各 1 次。

3)抗菌消炎。头孢拉定(1 g)和地塞米松(20 mg),2 次/d,配合静脉输液和肌肉注射各 1 次。

4)输液。9%氯化钠注射液(100 mL)、右旋糖酐葡萄糖注射液(250 mL)和 5%葡萄糖注射液 100 mL,1 次/d。

5)降温。安乃近 0.5 g,根据病情 1~2 次/d。

6)同时,眼部滴氯霉素眼药水,3~4 次/d,以防眼睛损伤;补充维生素 C、复合维生素 B 及肌苷,以增强机体抵抗力。

通过 5 d 的治疗,患犬精神好转,食欲正常,眼鼻分泌物消失,体温正常,病情基本得到控制;在病情控制的基础上,继续给患犬内服头孢类抗生素、维生素 B、维生素 C 等,3 周后痊愈。

6 小结

1)犬瘟热是严重危害犬的疫病,应重视该病的预防,通过注射疫苗防止本病的发生。

2)患犬食欲废绝,处于饥饿状态,且有不同程度脱水,因此,适时输糖补液,可有效促进机体新陈

代谢,增强机体抗病能力。

3)在该病的治疗过程中,防止继发感染起着关键作用,所以要在患犬恢复正常后继续口服或肌肉注射抗菌消炎药。

4)右旋糖酐有代替输血的作用,在犬瘟热这一出血性疾病的治疗中,在缺少供血犬时用右旋糖酐

葡萄糖注射液代替可起到良好的治疗效果。

5)犬瘟热病毒可导致犬眼睛损伤,重者可出现角膜溃疡、穿孔、失明,所以,在治疗时发现犬有结膜炎、角膜炎症状时必需给患犬滴眼药水防止出现角膜溃疡、穿孔、失明。

中小饲料厂或成养猪场的代加工厂

据统计,2013 年前 10 名饲料企业总产量为 6 618 万 t,占全国总产量的 36%,而 2012 年占 29%,上升了 7%。饲料工业协会数据显示:2013 年饲料生产企业 10 113 家,同比减少 745 家,下降 6.9%,其中:预混合饲料 2 971 家,同比减少 96 家,下降 3.1%;饲料添加剂 1 377 家,同比减少 63 家,下降 4.4%;单一饲料 1 941 家,同比减少 73 家,下降 3.6%;饲料机械 52 家,同比减少 11 家,下降幅度为 17.5%。从以上数据可以看出,饲料行业的整合与兼并进程加快,集团化饲料企业的市场份额越来越大,由于他们拥有品牌、资金及规模采购优势,在未来,他们的扩张速度有望继续加大。那么,中小饲料厂的出路在哪里?

1 靠性价比开拓市场

没有品牌,中小饲料企业靠什么去扩张?与其说扩张市场,还不如说是守住市场。养殖户在选择饲料过程中,有 2 个趋势:一是越来越注重品牌,随着自身养猪水平提高,使用高档产品可以产生更好的生产成绩;二是越来越趋向使用高性价比产品,对待高档产品的营销越来越理性,不仅注重料肉比,还更加关注钱肉比。

没有品牌,小企业靠什么守住市场,那就是高性价比的产品。没有品牌,那么就彻底剔除品牌宣传费用;没有经销商,就把经销商该赚的那笔钱让利给猪场。好产品,自己会说话;小型饲料企业只有靠性价比产品去开拓市场。

2 转型成为养猪场的代加工厂

工业革命的尽头是什么?肯定是代加工。无论是服装还是电子产品,代加工几乎成为行业主流模式。生产和销售分开,通过流水作业和规模化生产降低生产成本,同时,集中采购可以降低原材料成本;销售环节需要更懂得客户需求,通过数据分析和营销策划更高效的开发客户。饲料作为工业产业,未来分工是必然的。只有分工,才能降低生产成本和销售成本,才能推出更具性价比的产品。饲料产品,没有时尚,没有潮流,养殖场只需要更高品质、更具性价比的产品。

未来,会有更多的中小饲料企业转型,成为猪场的代加工厂,通过高性价比产品获取客户的信任和依赖。尤其是地方小型饲料企业,帮当地猪场代加工全价料成为必然趋势。

来源:搜猪网