

当前鸡病流行的七大特点

孙强东

盐城生物工程高等职业技术学校,江苏盐城 224051

鸡病种类较多,常发鸡病中以传染病居多。近几年来,随着养鸡业的发展,无论是现代化大型养鸡场,还是中小规模养鸡场,鸡病的发生和流行都呈现出一些新的特点,现介绍如下。

1 多种传染病呈现慢性和非典型性特征

众所周知,鸡新城疫、鸡传染性法氏囊病、鸡大肠杆菌病等,虽然多次接种疫苗,但是仍然有可能发病;只是发病后所表现出来的症状和病变,与理论上的典型症状及病变不大相同,常呈慢性和非典型性。尤其是鸡新城疫,在多次免疫后,病死率很低,发病产蛋鸡主要表现为产蛋率下降、精神不振,而腺胃乳头有出血点的并不多见,必须要多解剖几只病死鸡才可能找到。

2 部分病毒出现超强毒株或变异株

如目前已发现的鸡马立克氏超强毒株 Md5、RB1B、648A 等,鸡传染性法氏囊病病毒超强毒株和变异株 GX8/99、HQ0806、TJ-hg 等,禽流感病毒 H5N1 变异株等。这些超强毒株或变异株的出现,常导致免疫效果不佳,鸡群一旦发病,会造成较大的经济损失。

3 发病日龄提前

鸡球虫病一般发生于 2 周龄之后的鸡,鸡传染性法氏囊病一般发生于 3~6 周龄的鸡。而现在许多鸡场在育雏期间(最早 3 日龄)就有可能发生球虫病,有报道的最早发生鸡传染性法氏囊病的是 8 日龄左右。发病日龄的提前,给养鸡业造成了更大

损失。

4 混合感染增多

多病毒混合感染,如鸡新城疫病毒与鸡传染性支气管炎病毒同时感染、鸡新城疫病毒与鸡传染性法氏囊病病毒同时感染等;多细菌混合感染,如大肠杆菌与支原体同时感染等;病毒与细菌混合感染,如传染性支气管炎病毒与大肠杆菌混合感染等。鸡群发生某些传染病(如鸡传染性喉气管炎、鸡传染性支气管炎等)以后,继发大肠杆菌病的可能性相当大。

5 病原耐药性增强

目前,当鸡群发生大肠杆菌病、沙门氏菌病等疾病时,使用土霉素、四环素、恩诺沙星等药物,几乎没有治疗效果。主要是由于养鸡场平时就大量使用含抗生素的添加剂,导致细菌的耐药性增强。另外,有些鸡场由于饲养管理不当、消毒不严而致疾病多发,经常使用某些药物,致使细菌对这些药物产生了耐药性。

6 呼吸道疾病日益突出

饲养肉鸡的养殖场都有相似的经历,近几年饲养肉鸡不同于前些年,往往进雏 1~2 周鸡群就发生呼吸道疾病,虽然也用药物治疗,但是很难彻底治愈。饲养蛋鸡的养殖场,每年秋末冬初(包括冬季)容易发生呼吸道疾病,常造成蛋鸡产蛋率明显下降、恢复正常生产的时间延长。

7 鸡群发病增多

农村绝大多数养鸡场没有实行“全进全出”,同

一个鸡场同时饲养 2~3 批不同日龄的鸡的现象较为多见。在养鸡集中的乡镇,几乎家家都办养鸡场,规模在 5 000 只以上的并不少见,但养殖条件却较简陋。如相邻的鸡场,有的间隔只有 2~3 m;有些鸡场就临时搭建在田间,用塑料薄膜遮风挡雨,给平时的消毒、封闭式管理增添了难度。由于养鸡场之间间隔小,加上养殖规模大、饲养密度高、管理较粗放、技术跟不上,容易导致疾病的发生和传播。

由于条件限制,现在多数养鸡场并没有正规院校培养出来的专业技术人员。即使具备一些专业的

技术人员,某些技术人员在进行剖检诊断时,也不能按照剖检要求进行科学处理,往往就地解剖;对病死鸡处理也不科学,常随手乱扔病死鸡。

目前,农村对蛋鸡、肉鸡的检疫制度执行还不够严格,一旦发生疫情,消毒、隔离等措施跟不上,则很难控制。另外,一些不法商人为了牟利而倒买倒卖病死鸡等,给鸡病的传播、疫情的扩大提供了更多机会。

(责任编辑:郭会田)

海大集团:水产饲料增速提升

广东海大集团股份有限公司 2012 年年报符合此前预期。2012 年公司实现销售收入 155.00 亿元,同比增长 29.02%;实现归属上市公司股东净利润 4.50 亿元,同比增长 31.45%,对应 EPS 为 0.59 元,ROE 达 15.75%,较 2012 年上升 1.37%。

据我们草根调研看,2013 年一季度公司水产、猪、鸡、鸭饲料销量同比分别增长 40%、40%、40%、10%左右,饲料总销量同比增长 30%(至 80 万 t)。各品种饲料吨毛利与 2012 年同期基本持平,较 2012 年四季度环比有所上升。照此测算,一季度净利润增长有望达到 30%~40%。

2013 年一季度南方气温回升较快,我们了解到部分对应养殖户提前投苗,将推动整个水产养殖旺季较 2012 年提前 1~2 周。更为关键的是,在 H7N9 事件冲击下,作为鸡(猪)肉替代品的鱼虾价格出现了快速上涨,在江浙地区,过去半个月的零售鱼价上涨了 30%~50%,华南地区上涨了 10%~20%。鱼价的走强将有力提升水产养殖户的饲料投喂积极性,拉动水产饲料销量增速提升,这与 2012 年下半年养殖户减少水产饲料投喂恰好相反。

我们继续坚定看好海大 2013 和 2014 年的业绩高增长。原因有三:一是市场集中度继续向海大这样的优势企业集中。小企业在 2012 年困境中快速退出,海大凭借水产饲料产品和养殖技术服务上的显著优势,公司客户数量增长了 40%~50%,保证了未来在长三角和珠三角等水产养殖大区内的份额将持续提升。二是 2013 年水产饲料行业景气度有望改善。鱼价复苏将推动水产饲料销售转好。三是产能维持高速增长,同时匹配与日俱增的销售能力。尽管定增资金没有到位,公司已经采用自有资金开始建设部分水产料募投项目和非募投项目,并力争在 2013 年 6 月旺季到来前投产。我们预计 2012—2014 年产能分别为 770、1 000 和 1 300 万 t,保持 30%的增速水平,未来 2 年公司仍将以 30%~40%的增速扩张产能,而 2013 年海大集团仍保持了 40%~50%的新客户开发,可顺利保证产能的消化。维持 2013—2014 年盈利预测和“买入”评级,2013—2014 年 EPS 为 0.85 和 1.17 元,合理目标价 21.25 元。

来源:齐鲁证券